

異業種交流、ネットワークづくり

かなざわビジネス交流ミーティング

下記の事をお考えの皆様にお勧め

- ・様々な企業の方と交流したい
- ・販売促進方法を知りたい
- ・販路開拓につなげたい
- ・人脈を作りたい

当事業は、販売促進等に関するミニセミナー、全参加者による自社紹介、交流会を一度に全て行う事ができます。販路開拓、経営力強化、情報交換、人脈づくり等に活かすため、ぜひ、ご参加ください。

日時 令和元年8月29日(木) 15:00～17:15 ※受付開始14:30～
場所 石川県地場産業振興センター 新館2階「第10研修室」
定員 30事業所(先着順) ※参加無料

1事業所あたり
2名までの参加が可能です

当日の流れ(目安)

ミニセミナー 15:05～

販売促進に関するミニセミナーを行い、皆様の販売力強化を応援します。

- ・テーマ：顧客ニーズを活かした差別化戦略
- ・主な内容
 1. 顧客ニーズとは何か
 2. 自社の製品・商品をいかに差別化していくか

自社紹介 15:45～

1事業所あたり1分以内ですべての参加事業所が自社紹介(口頭にて)できます。

交流会 16:15～

名刺交換、懇談、複数事業者間での意見交換等、ご自由に交流頂けます。
(ソフトドリンクをご用意します)

講師

かが経営コンサルティング
代表 平野 禎幸氏
(中小企業診断士)

昭和37年加賀市生まれ
経済産業省・財務省勤務を経て、石川県の高校教員に転職し、行政書士・中小企業診断士資格を取得。
その後、経営コンサルタントとして独立して経営戦略立案や人材育成を中心に、企業の抱える様々な課題についての支援を行っている。

第12回かなざわマッチング商談会にエントリー頂いた事業者の方(商談の有無は問いません)ならどなたでも参加できます。講話・PR・交流会が一度に行える絶好の機会です。経営力強化、人脈づくり等、是非ご活用ください!

◇申込方法：下記の申込書にご記入の上、FAX等でお申込み下さい。

参加締切：8月22日(木) FAX：076-263-1158

フリガナ					
事業所名					
参加者 氏名・役職			同行者 氏名・役職		
住所	〒 -				
電話番号			FAX番号		
業種	業	従業員数	名	売上高	万円
メールアドレス					

※本事業の参加を契機として発生した取引等について、金沢商工会議所は一切責任を負いませんので、あらかじめご承知の上、お申し込みください。

※当日は、「第12回かなざわマッチング商談会参加事業所リスト」より抜粋した参加事業所情報を全参加者に配布します。

※ご記入情報は、当所からの連絡・情報提供や講座参加者の実態調査に限り、利用することがあります。

<お申込・お問合せ先> 金沢商工会議所 経営相談グループ(磯部) 〒920-8639 金沢市尾山町9-13
TEL:076-263-1161 FAX:076-263-1158 Mail:keiei@kanazawa-cci.or.jp