

「こだわり」を活かして 集客力アップ！

大規模量販店に打ち勝つマーケティング戦略

人口減少が続く地域にあって、大規模量販店の進出は地元の個店にとっては死活問題！ そうした大規模量販店に対して、小さなお店は「こだわり」を活かして勝負しなければなりません。

このセミナーでは、各地で「こだわり」活かして繁盛しているお店の事例をもとに、地域で継続・発展していくためのマーケティングについて考えます。



日程 平成30年10月17日(水)

時間 19:00~21:00

会場 山中温泉文化会館 2階 会議室
(加賀市山中温泉西桂木町ト5-1)

対象 小規模事業者 (主に、商業・サービス業等)

講師 かが経営コンサルティング代表 **平野 禎幸氏**
(中小企業診断士・行政書士)

昭和37年 加賀市山中温泉生まれ。山中中学校卒。県立小松高校から静岡大学に進学し、卒業後経済産業省入省。財務省北陸財務局に出向。その後石川県の高校教諭に転職し、県内各地の県立高校に勤務。その間、行政書士や中小企業診断士の資格を取得。現在は、経営コンサルタントとして独立。企業や地域における人材育成・経営力向上をテーマに活動中。

申込先：山中商工会

TEL 0761-78-3366 **FAX** 0761-78-1766

定員 20名 (定員になり次第、締め切ります。希望者はお早めに！)

----- 切り取らずにFAXしてください -----

10/17(水)販売促進セミナー 受講申込書(FAX用)

事業所名		受講者名①	
事業所名		受講者名②	

ご記入内容は、本セミナーの運営や当所からの各種連絡などの事務を行う目的のみに使用します。